

Affärsplan

Affärsidé/modell: Vad är det som ni säljer? Produkt/tjänst? Unikt?

Ägarnas bakgrund: Tidigare erfarenhet? Drivit företag förut? Fler parallella verksamheter?

Marknad: På vilken marknad ska ni verka? Geografiskt område, bransch? Vilka vänder ni er till?

Kunder: Vilken målgrupp riktar ni er mot? Beskriv de kundbehov som företaget ska tillgodose

Leverantörer: Största leverantörerna?

Personal: Kommer det finna anställda? Funktioner?

Konkurrens: Konkurrensfördelar med ert bolag?

Samarbeten/avtal: Finns det samarbeten/avtal?

Betallösning: (faktura, Swish, kontant, kortinlösen, internetlösningar, izettle etc): Sälja, betala, leverera - hur?

Om utlandsaffärer: Ankommande/utgående, länder och volym per månad samt syfte (leverantör/kund)?

Om kontanthantering/Swish: Volym per månad och syfte?

Budget/prognos

Omsättning (+)

Inköpskostnad (-)

BRUTTORESULTAT

Övriga rörelsekostnader (-)

Personalkostnader (-)

Avskrivningar (-)

RÖRELSERESULTAT

Finansnetto (+/-)

RESULTAT EFTER FINANS

Skatt (+/-)

REDOVISAT RESULTAT